

Reventure

*La tua azienda in automatico comincia **qui***



ESSERE IMPRENDITORI

Il mestiere dell'imprenditore è una vocazione. Non a caso in tanti ne parlano come della realizzazione di un sogno.

È molto di più di dare vita a un progetto. Spesso è il grande progetto professionale di una vita.

Ma come imprenditori sappiamo che questo sogno spesso è accompagnato da sacrifici sul piano personale.

Essere imprenditori e imprenditrici significa gestire una macchina organizzata, e cogliere i frutti di questo buon funzionamento.

Come fare a essere sicuri che la macchina funzioni come vogliamo, senza sacrificare il resto?

Un'azienda organizzata e funzionale può e deve camminare da sola.

Non deve essere una fonte costante di preoccupazioni, che costringono l'imprenditore ad essere il primo ad arrivare e l'ultimo ad andarsene.

Se come imprenditore ti trovi in questa situazione, nella quale non riesci ad automatizzare dei processi interni, che vanno dalla gestione del personale alla vendita, vuol dire che **vivi l'impresa da dentro, come parte di essa, e non come proprietario.**

Invece, dovresti essere il vertice **al di sopra, il capo che si fida dei meccanismi** che ha messo in essere. E vede **crescere gli utili.**

Reventure nasce proprio per questo: darti metodi e processi in grado di far filare tutto liscio, anche quando non ci sei e ti godi la famiglia.

Il programma **Reventure** nasce da una constatazione rinforzata dall'esperienza. Ho lavorato con aziende di tutti i tipi in diversi angoli del mondo. Ho toccato con mano i processi decisionali, come si organizza l'azienda, la sua capacità di innovazione.

Soprattutto ho visto come l'imprenditore, nei contesti italiani, si rapporti ad essa.

La propria azienda **è come una figlia** alla quale si vuole bene, ma con il rischio di viziarla. È normale. Ma a un certo punto, dopo anni di lavoro, sacrifici e crescita - è quasi matematico - sorge il desiderio di bilanciare la sfera privata con quella professionale.

Spesso si comincia da giovani, ci si fa una famiglia o si fanno progetti personali. Dopo un po' ci si accorge che la vita lavorativa toglie molto tempo a quella personale.

Eppure, il senso di essere imprenditori è un altro: proprietari di un'organizzazione che funziona da sola, basata su risorse umane e materiali scelte allo scopo di farla andare bene. Sei d'accordo con me?

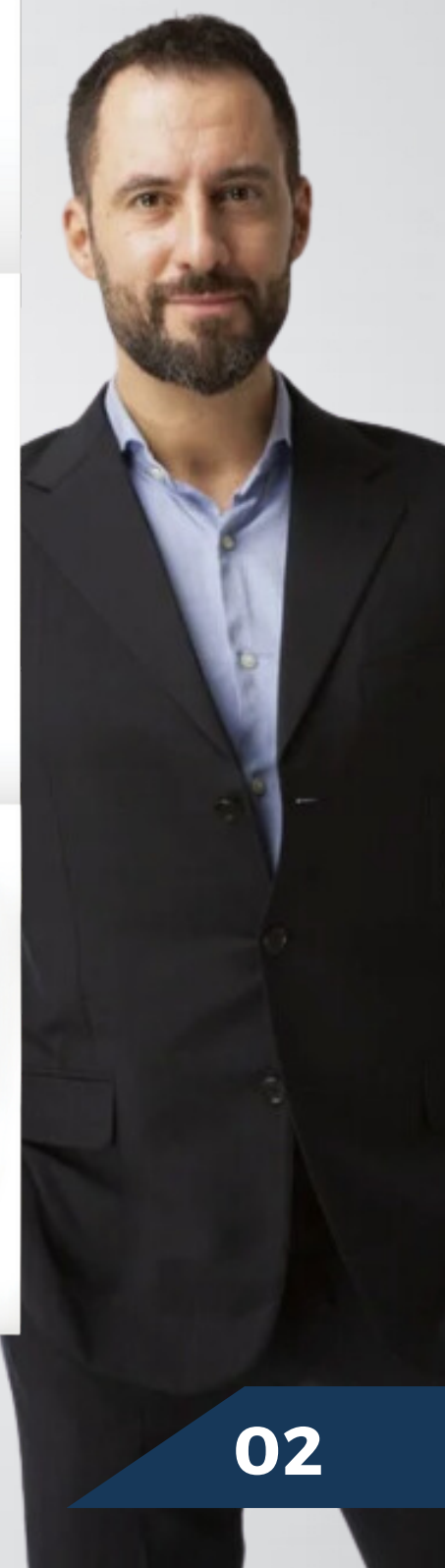
Ho visto tanti imprenditori che non riescono a staccarsi da meccanismi gestionali complicati. Vivendo l'impresa come se fosse un continuo **fare straordinari alle dipendenze di qualcuno che non esiste**.

Quando ho lavorato con loro, ho visto che il modo in cui si organizzano in azienda, quello a cui danno importanza, l'ordine delle decisioni spesso influenza l'ambito personale. E viceversa. E ho avvertito la sfiducia, l'insoddisfazione anche alimentata da numeri che non mentono: **cresce il fatturato, ma gli utili no**.

Da anni utilizzo metodologie certificate che aiutano gli imprenditori a tenere tutto sotto controllo, scegliere al meglio i collaboratori, innovare, inserire dei processi di automazione che fanno viaggiare la macchina da sola. Oggi queste metodologie, unite a risorse di micro-formazione di qualità sono diventate **Reventure**.

Con **Reventure il risultato è doppio**: la tua azienda cresce nei numeri fondamentali, e installi dei metodi che la fanno andare in automatico. Liberando tempo, risorse ed energie per la vita privata... e per nuove avventure imprenditoriali (Luciano Castro, CEO di Castro & Partners).

CEO - Castro & Partners



REINVENTARE L'AVVENTURA IMPRENDITORIALE

***“Essere imprenditori non è fare gli straordinari
alle dipendenze di qualcuno che non esiste.”***



IL NOSTRO PROGRAMMA, I TUOI RISULTATI



Reventure è un **programma certificato** di crescita e gestione aziendale.

Un percorso **plug and play orientato** al risultato, che unisce metodologie decisionali, strumenti pratici di formazione, mentoring e innovazione.

Nessun impegno di anni.

Inizi con un check-up gratuito per valutare la tua gestione. Successivamente, ti aiutiamo a migliorarla, fornendoti le competenze per andare in autonomia.

Avrai sempre a disposizione un mentore dall'inizio alla fine, per incoraggiarti e aiutarti. Molto meglio di un corso, più efficace di una consulenza aziendale.

Reventure non è solo un programma, ma anche un modo di rispondere alla tua vocazione imprenditoriale. Crescere, cambiare prospettiva, e assumere una nuova visione del tuo ruolo.

PIÙ DI UN CORSO, MEGLIO DI
UNA CONSULENZA.

L'evoluzione del mercato e le nuove sfide richiedono un approccio più integrato e personalizzato.

Qui entra in gioco **Reventure**, **distinguendosi** nettamente dalle soluzioni tradizionali.

Perché la formazione classica non basta

La formazione classica, seppur fondamentale per lo sviluppo delle competenze, spesso adotta un approccio "taglia unica" che **non riesce a indirizzare le specifiche esigenze** e le unicità di ogni impresa. Le PMI si trovano ad affrontare sfide complesse che variano a seconda del settore, del mercato e della fase di crescita aziendale. In Reventure la formazione riguarda solo le metodologie da applicare, senza perdere tempo in concetti e processi che non ti aiutano.

I Limiti della Consulenza Classica

La consulenza tradizionale, d'altra parte, offre spesso soluzioni ad hoc che, pur essendo personalizzate, possono mancare di un'integrazione con lo sviluppo competenze interne e l'innovazione continua. Inoltre, la consulenza classica tende a concentrarsi su aree specifiche di intervento, senza una visione olistica dell'impresa che consideri tutti gli aspetti strategici, organizzativi e tecnologici necessari per una crescita sostenibile.

COSA TI DA REVENTURE?



Reventure ti consente di gestire l'azienda in modo funzionale, rapido, organizzato. Inserirai dei meccanismi di automazione che liberano tempo, idee ed energie.

Con **Reventure** ottieni gli strumenti per imparare a fare davvero l'imprenditore e staccarti dal circolo vizioso dell'eccesso di lavoro e ansia. Potrai automatizzare i processi e alleggerire l'azienda.

In soli 6 mesi, in modalità plug and play, fai tuo un nuovo modo di gestire l'impresa, più elastico, più funzionale alle tue aspirazioni personali. Controllerai i numeri e i fondamentali della tua azienda al volo. E imparerai ad espandere il business, trovando nuovi clienti, aumentando i profitti.

COSA CONTIENE REVENTURE



Un programma plug and play, che installi e utilizzi, grazie a metodologie facili da imparare e certificate. In uso nelle aziende più innovative.

L'obiettivo è automatizzare quanti più processi possibili, inserendo metodi sperimentati, velocità di analisi, reporting, esecuzione.



Un programma mirato che parte dagli aspetti reali, per espandersi a opportunità di ottimizzazione, automazione e innovazione.

L'obiettivo finale è aumentare i ricavi, grazie a una gestione più ottimizzata, sciogliendo i nodi critici che troviamo nelle varie aree.



Il programma è fatto da metodologie + mentoring, per affiancarti nel percorso di crescita.

Far proprio un nuovo modo di pensare al proprio ruolo può non essere semplice, per questo ti seguiremo con un mentore ad hoc.



Un'area di formazione mirata, che ti consente di trasmettere le metodologie in azienda

Il personale imparerà le metodologie. E tu guadagnerai più tempo per la tua vita, le tue passioni.

REVENTURE IN DETTAGLIO

IL PROGRAMMA REVENTURE

I 6 pilastri del tuo business



Attraverso il Metodo Reventure **ottimizzerai sei aspetti fondamentali del tuo business**, quelle componenti che sono parte della tua azienda.

Inserirai delle metodologie di controllo e gestione molto semplici, che automatizzeranno parte dei processi e semplificheranno le decisioni.

In questo modo otterrai risultati economici migliori.

IL METODO REVENTURE

LA MIA SQUADRA

Le aziende moderne sono più fluide e leggere. Si possono fare più cose utilizzando tool e metodologie organizzative, con meno personale. Quando sei un imprenditore o una imprenditrice, l'obiettivo principale rispetto alle persone che assumi o che hai già in organico è semplice: che siano molto più brave di te in quello che fanno.

Può sembrare scontato, ma di fatto è questo il presupposto perché tu, al di fuori del meccanismo, ma sopra, come supervisore, sia tranquillo e non ti debba preoccupare più di tanto.

I tuoi collaboratori principali, nonostante ti siano dipendenti, possono agire in autonomia grazie a meccanismi e strumenti decisionali veloci, innovativi, che possono applicare nel loro contesto senza che tu debba continuamente mediare e imporre del micro-management, che consuma tempo ed energie mentali

Reventure fornisce alla tua squadra la tattica per vincere. In questo modo potrai gestire la tua azienda con pochi sforzi, liberando tempo libero, risorse ed energie.



IL METODO REVENTURE

LA STRATEGIA

Passare dall'idea al progetto richiede un approccio strategico: delle azioni concrete per portare a casa al risultato. Un imprenditore ha sempre a che fare con problemi strategici.

Anzi, per esperienza posso dirti che il buon imprenditore che non vive la sua azienda come se ne fosse dipendente, si occupa prevalentemente di **problemi strategici**, lasciando la tattica - cioè la scelta dei mezzi per portare a termine la strategia - ai suoi collaboratori più fidati. In fondo, essere imprenditori vuol dire assumersi delle responsabilità di comando che non possono essere scambiate con l'esecuzione. Quando manca la visione strategica, l'imprenditore tende ad accollarsi compiti che non può portare a termine, subentrando a collaboratori in mansioni che non conosce.

Che si parli di **aprire un'altra sede, lanciare un nuovo prodotto, avviare una campagna pubblicitaria** la migliore strategia rimane quella di avere un gruppo di collaboratori che sanno cosa vuoi e come portare a casa al risultato. Tu metti le idee, la visione, indichi il punto dove arrivare. Loro ti portano il risultato.

Una visione strategica può essere facilitata da un pensiero strategico. Con **Reventure**, grazie anche alla fase di mentorship e alla micro-formazione, ti aiutiamo a sviluppare un approccio mirato al risultato, con processi decisionali puliti, minimali, che mettono in automatico anche la fase decisionale.



IL METODO REVENTURE LA MIA CRESCITA

Imparare a delegare, responsabilizzare i collaboratori, avere idee e sostenere una visione strategica non è semplice. È anche una forma mentale. La capacità decisionale e quella di delegare vanno allenare ogni giorno.

Crescere come imprenditore significa imparare un ruolo sopra le parti. Ti affianchiamo in un piano di crescita motivazionale, basata su meccanismi consolidati supportati dalla scienza del comportamento.

Tanti imprenditori sono convinti che l'azienda debba riflettere la loro personalità, ma non è facile. Sembra più una frase fatta. Perché bisogna staccarsi dalla visione di sé stessi e calarsi in una **dimensione di leadership strategica** non facile da accettare. L'imprenditore che si reca sempre in azienda, che guarda numeri disordinati, chiede e delega, deresponsabilizza e subentra, non potrà mai avere tempo per coltivare il proprio ruolo di guida.

Le ricerche lo dimostrano. La propria personalità è forgiata dalle abitudini. Abituandoti alla leadership da imprenditore strategico, eliminerai tutti quei meccanismi che ti privano di tempo libero, energie e risorse. A te e alla tua azienda.



IL METODO REVENTURE I MIEI NUMERI

Ad ogni livello imprenditoriale, i numeri aziendali rappresentano l'informazione più affidabile per sapere come **stanno andando gli affari**. Come si dice: i numeri non mentono.

Un imprenditore che ha una visione strategica, che si abitua a esercitare la leadership, che usa i collaboratori come mezzi tattici per raggiungere degli obiettivi concreti deve sempre avere il supporto dei numeri.

Quanto spendiamo? Quanto cresceremo? Che previsioni possiamo fare? Se investo tot, cosa posso aspettarmi? Immagina di avere dei supporti decisionali che ogni volta ti danno una risposta certa. E che per ottenerla ti basta poco, **una questione di minuti**. Immagina se in una riunione con i collaboratori tu possa ricevere questi **dati su richiesta**, con facilità. Niente più scena muta, confusione, rinvii di una settimana.

È così che puoi mandare avanti i tuoi progetti, evitando spreco di risorse e opportunità. Nelle imprese moderne, fluide, che spesso hanno una declinazione online e di smart working, i numeri sono parte dei processi decisionali. E averli sempre corretti, a portata di mano, fa una grossa differenza.



IL METODO REVENTURE I MIEI PROCESSI

Anche l'imprenditore più eccentrico e fantasioso ha bisogno di processi decisionali codificati. Una sorta di manuale delle giovani marmotte da impiegare in ogni ambito. Non bastano i numeri, non basta sapere di avere il personale adatto, non basta nemmeno la strategia e la propria vocazione alla leadership. Un conto è dire: muoviamoci! Un altro è mettersi in moto.

Con **Reventure** imparerai ad utilizzare dei metodi decisionali certificati, che ti consentono di arrivare al risultato sperato, che corrisponde in tutto e per tutto alla tua leadership, all'impegno profuso dai collaboratori, alle previsioni numeriche fatte in partenza.

I modelli decisionali spesso vengono spezzati da un mancato allineamento tra le parti, consegne in ritardo, rinvii, malintesi. Le riunioni di allineamento, poi, diventano la routine. Per cui si perde tempo a decidere di decidere anziché farlo per davvero.

Con Reventure innesterai dei processi decisionali semplici, minimalisti, che hanno il merito di allineare tutti e ottenere risultati passo dopo passo, secondo le previsioni iniziali.



IL METODO REVENTURE STRUTTURA

L'azienda è anche una struttura commerciale, con le sue ramificazioni. Deve **produrre, vendere**, ma anche confrontarsi con la pubblica amministrazione, il fisco, le leggi, **le opportunità di finanziamento**. E c'è poi il mercato, i fornitori, i partner, il marketing, la pubblicità, la propria presenza online, il valore del brand. Tutto ciò che sta all'interno di un reparto commerciale.

Avere una struttura altamente comunicativa, allineata, consente di tenere legate insieme queste ramificazioni. Ed evitare colli di bottiglia decisionali.

Con **Reventure** espandi le metodologie imparate e le trasferisci alla struttura, così da non avere sorprese, numeri sbagliati, ulteriori rinvii e quelle tipiche preoccupazioni che rendono necessaria e indispensabile la tua presenza.

Per questo motivo ti aiutiamo a creare una struttura flessibile, adatta alla tua visione strategica, che sappia comunicare con te nel modo corretto, fornendoti numeri e spiegazioni puntuali. E che possa prendere decisioni allineate alla visione, senza perdite tempo o grattacapi ulteriori. In questo modo libererai altro tempo libero, altre risorse e nuove energie.



DOVE IMPATTA REVENTURE



DALLE FONDAMENTA ALLA CRESCITA

Facendo il programma Reventure impatterai ogni aspetto della vita quotidiana della tua azienda.

1. **Organizzazione:** Reventure pone le basi per una struttura aziendale agile, promuovendo una cultura di trasparenza, responsabilità e collaborazione, essenziali per il successo a lungo termine.
2. **Vision & Mission:** ridefinisce la direzione aziendale, assicurando che ogni membro del team comprenda e condivida gli obiettivi fondamentali, per lavorare come un'unica entità verso il successo comune.
3. **Leadership:** potenzia le capacità di leadership a tutti i livelli, enfatizzando l'importanza di guidare con l'esempio, l'empatia e la capacità di prendere decisioni strategiche.
4. **Gestione Personale:** migliora la gestione delle risorse umane, dalla selezione alla formazione, al mantenimento dei talenti, garantendo che il team non solo sia competente ma anche motivato e allineato con la visione aziendale.
5. **Fiscalità:** ottimizza la strategia fiscale, assicurando conformità e efficienza, riducendo i rischi e sfruttando le opportunità per un maggiore risparmio fiscale e investimenti intelligenti.
6. **Legale:** rafforza il quadro legale dell'azienda, proteggendo la proprietà intellettuale, assicurando la conformità normativa e minimizzando i rischi legali.
7. **Supply Chain:** massimizza l'efficienza, riduce i costi di approvvigionamento e aumenta la resilienza a fattori determinanti come la crescita dell'inflazione.

DALLE FONDAMENTA ALLA CRESCITA

8. **Sicurezza:** ti aiuta ad adottare strategie per garantire la sicurezza fisica e digitale, proteggendo dati, risorse e persone da minacce interne ed esterne.
9. **Product & Project Management:** introduce metodologie agili e lean per la gestione di prodotti e progetti, accelerando il time-to-market, migliorando la qualità e incrementando il valore per il cliente.
10. **Digitalizzazione:** guida la trasformazione digitale, sfruttando tecnologie avanzate per ottimizzare processi, migliorare l'esperienza cliente e sbloccare nuovi canali di crescita.
11. **Marketing:** elabora strategie di marketing mirate e basate sui dati, per costruire un marchio forte, connettersi con il target di riferimento e guidare la crescita attraverso la visibilità e l'engagement.
12. **Vendite:** ottimizza il processo di vendita, dalla lead generation alla chiusura, implementando tecniche di vendita consultiva per costruire relazioni durature e profittevoli con i clienti.
13. **Internazionalizzazione:** supporta l'espansione globale, offrendo strategie per sfruttare i mercati esteri.
14. **Innovazione:** stimola un ambiente in cui l'innovazione può prosperare, incoraggiando il pensiero creativo, l'esplorazione di nuove idee e l'adozione di tecnologie all'avanguardia per rimanere competitivi.



Attraverso questo approccio integrato, Reventure non solo risolve le sfide immediate ma stabilisce anche una piattaforma solida per il futuro, assicurando che l'azienda sia ben posizionata per cogliere le opportunità in un panorama commerciale in continua evoluzione. Con Reventure, le aziende si trasformano in entità resilienti, pronte ad adattarsi, innovare e crescere, indipendentemente dalle sfide che il futuro potrebbe riservare.

STRUTTURA DEL PROGRAMMA

I PASSI

1

Cambia la tua azienda in 60 minuti.

Effettua un Checkup della tua azienda in 60 minuti con uno dei nostri Mentori certificati per scoprire le aree di intervento e delineare un piano personalizzato. Il Sistema di Checkup di Reventure utilizza le ultime tecnologie con Intelligenza Artificiale per analizzare il tuo business e scoprire i punti critici su cui intervenire.

2

Un piano personalizzato, su misura.

I nostri mentori preparano per te un piano di intervento, personalizzato, per portare la tua azienda ad un nuovo livello. Un percorso realizzato appositamente per la tua realtà, perché ogni azienda è unica.

3

Un percorso per te e uno per i collaboratori.

Con Reventure avrai accesso a conoscenze pratiche e concrete, calate proprio sul tuo business, per le tue aree di impatto. E il tuo team acquisirà le competenze necessarie per poterti seguire, lavorando all'unisono, giorno dopo giorno.

KNOW-HOW

Certificazioni

La gestione di progetti e prodotti è questione di dinamica. Il nostro team lo sa, ed è certificato per offrirvi sempre il miglior metodo di lavoro possibile per le tue esigenze.



IL NOSTRO PROGRAMMA, I TUOI RISULTATI



Adottare metodi e certificazioni globali è essenziale per il successo delle PMI. Strumenti come OKR, Agile, Lean, e Scrum non sono solo distintivi ma vere guide per l'efficienza e la crescita.

Agilità e Adattabilità: Metodi come Agile e Scrum aiutano le PMI a rispondere velocemente ai cambiamenti, mantenendole competitive anche con risorse limitate.

Efficienza: Lean e Kanban ottimizzano i processi, riducono gli sprechi e migliorano la qualità, permettendo alle PMI di massimizzare le risorse.

Obiettivi e Successo: Gli OKR stabiliscono obiettivi chiari e misurabili, migliorando la comunicazione e facilitando il tracciamento dei progressi.

Gestione Progetti: Certificazioni come PMP e SAFe forniscono le competenze per gestire progetti complessi, guidare team e rispettare budget e scadenze.

Innovazione e Sviluppo Prodotti: Metodi come JBTD e certificazioni in gestione e marketing del prodotto aiutano a comprendere i clienti e posizionare efficacemente i prodotti sul mercato.

Qualità e Standard: Seguire standard internazionali e ottenere certificazioni migliora i processi e rafforza la fiducia di clienti e partner, assicurando alta qualità e affidabilità.

LIBERA TEMPO, RISORSE ED ENERGIE

I clienti di Castro & Partners sono una **testimonianza di successo** e di **commitment**.
Abbiamo lavorato con **centinaia** di aziende in tutto il mondo, da piccole realtà a
grandissime multinazionali, da Startup a Governi.

Creando valore in ogni passo.



LUCIANO CASTRO



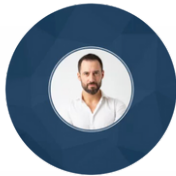
Imprenditore, Business Angel, Autore, Speaker con oltre 20 anni di esperienza nel settore digitale. CTO e CEO di Multinazionali e Startup, ho guidato oltre 2.000 progetti con team di tutte le dimensioni e in tutto il mondo.

Autore di 11 libri (gli ultimi due sul Lavoro da Remoto e gli OKR), investo attivamente in Startup e sono nel board di aziende tecnologiche.

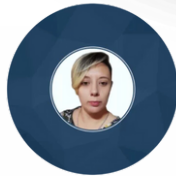
Nel 2022 sono stato nominato dal Ministro della Trasformazione Digitale come Responsabile per la Migrazione al Cloud del PNRR.

Sono Presidente dell'Associazione Italiana di Product Management e nel comitato di valutazione dell'associazione Italiana dei Business Angels.

La mia passione è realizzare prodotti e progetti che abbiano un impatto sulla vita delle persone.



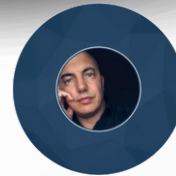
LUCIANO CASTRO
CEO
[in](#)



DANIELA JAREDIC
COO
[in](#)



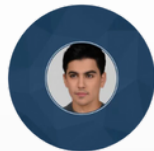
MARCO PASI
VP OF SALES
[in](#)



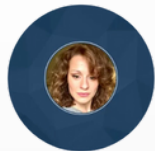
PIETRO SODDU
DIGITAL MARKETING
[in](#)



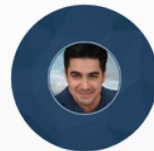
MARCO BONANI
PROJECT MANAGER
[in](#)



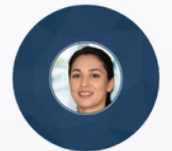
PIETRO MANCINI
PROJECT MANAGER
[in](#)



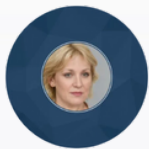
COSTANZA BONCOMPAGNI
MARKETING SPECIALIST
[in](#)



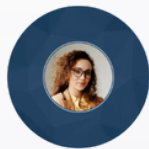
ALESSANDRO SCOTTI
PROJECT MANAGER
[in](#)



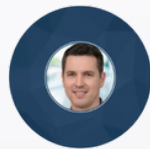
ASIA D'AMBROSIO
SOFTWARE ENGINEER
[in](#)



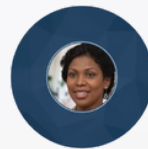
JESSICA MORETTI
INVESTORS ACQUISITION MANAGER
[in](#)



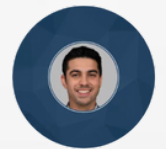
ANA PETERS
INVESTORS ACQUISITION MANAGER
[in](#)



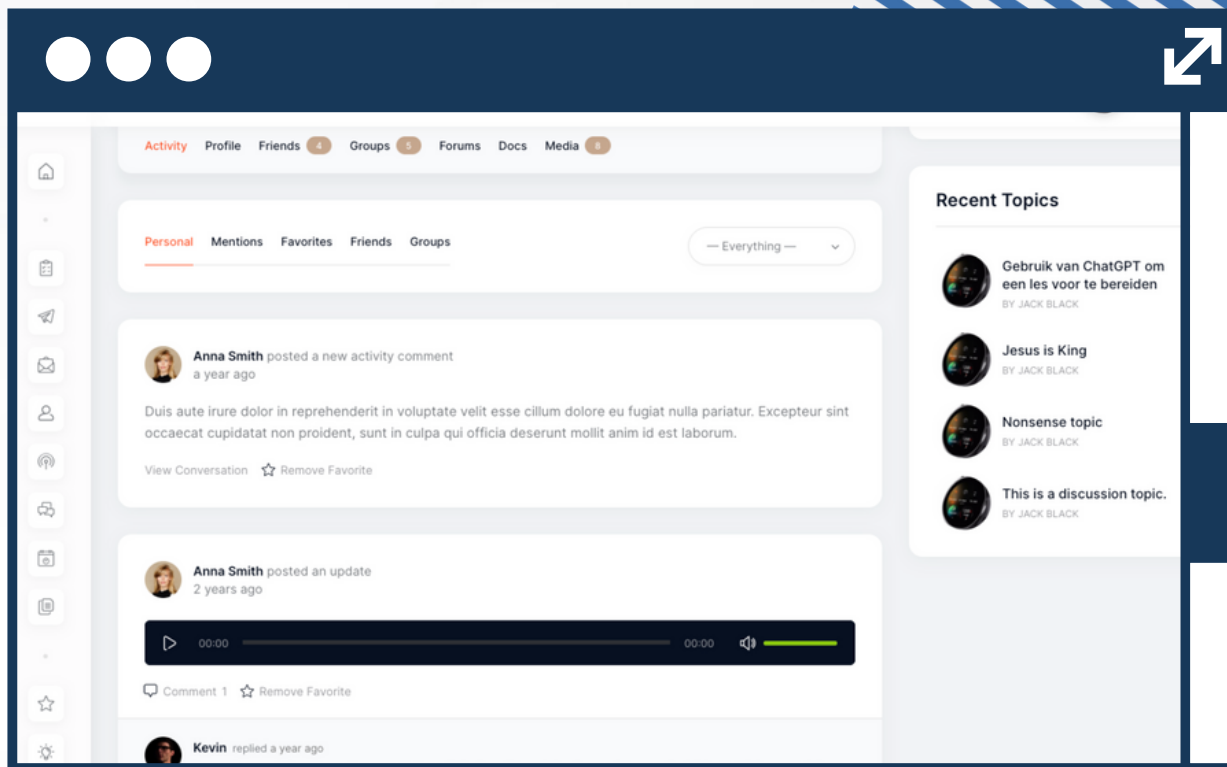
VITTORIO GIRAUDO
STARTUP ACQUISITION MANAGER
[in](#)



NAOMI SANDERS
INVESTORS & FUNDS MANAGER
[in](#)



LUCA CONTI
INVESTOR RELATIONS SPECIALIST
[in](#)



LA PIATTAFORMA

Offriamo una piattaforma **all-in-one** per accedere a contenuti, materiali e fornitori in un unico luogo.

Inoltre, forniamo una **piattaforma multilivello** (White Label) per i partner, fornitori e clienti che desiderano personalizzare la propria esperienza.