

# Resto al Sud

Guida al bonus speciale per le attività imprenditoriali e professionali nel Sud Italia e in alcune località particolari.



2024



CASTRO  
& PARTNERS



# Indice argomenti

Cosa è Resto al Sud

Agevolazioni

I requisiti necessari per ottenerlo

Quali documenti servono

L'importanza del Business Plan

Pensato per te

Presentare la domanda a Invitalia

Criteri di Valutazione

Chiedere Aiuto e Prepararsi

# Cos'è Resto al Sud

Resto al Sud è un incentivo rivolto agli imprenditori del Mezzogiorno che prevede una serie di azioni per sostenere la nascita e la crescita di attività imprenditoriali e libero professionali, con particolare attenzione all'iniziativa giovanile.

Introdotta dal Decreto Legge 20 giugno 2017, n. 91, nell'ambito del piano di interventi finalizzati a favorire la crescita economica nel Mezzogiorno, Resto al Sud è una misura strutturale affidata in gestione all'Agenzia nazionale per l'attrazione degli investimenti e lo sviluppo di impresa SpA (Invitalia).



# Le agevolazioni

Le agevolazioni Resto al Sud sono così composte:

- 50% di contributo a fondo perduto
- 50% di finanziamento bancario garantito dal Fondo di Garanzia per le PMI, con interessi interamente a carico di Invitalia

Possono richiedere i contributi economici Resto al Sud 2024 i soggetti che hanno un'età compresa tra i 18 e i 55 anni, sono residenti nei territori ammessi o si trasferiscono entro 60 giorni, non hanno un rapporto di lavoro a tempo indeterminato e non sono già titolari di altra attività di impresa.

I fondi disponibili ammontano a 1 miliardo e 250 milioni di euro. Non ci sono bandi, scadenze o graduatorie: le domande vengono valutate in base all'ordine cronologico di arrivo fino ad esaurimento delle risorse.

# I requisiti

I requisiti specifici per ottenere i contributi di Resto al Sud sono i seguenti:

1. Et : gli imprenditori devono essere di et  compresa tra i 18 e i 55 anni.
2. Residenza: devono essere residenti in una delle regioni del Mezzogiorno d'Italia, ovvero Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia, Sardegna, e Sicilia. Inoltre, possono anche essere residenti in alcuni comuni e regioni colpite dai terremoti del 2016 e del 2017, come Lazio, Marche, e Umbria, oppure in isole minori del Centro-Nord.
3. Non titolari di altre attivit  d'impresa: non devono essere gi  titolari di altre attivit  d'impresa o legali rappresentanti presso societ  a decorrere dal 21 giugno 2017.

[continua...]

# I requisiti

4. Non hanno ottenuto altre agevolazioni: non devono avere ricevuto altre forme di agevolazioni nazionali per la creazione di imprese negli ultimi tre anni.

5. Non hanno contratti di lavoro a tempo indeterminato: non devono avere un contratto di lavoro a tempo indeterminato per tutta la durata del finanziamento.

6. Costituzione di imprese di nuova costituzione: devono essere titolari di imprese di nuova costituzione o ne stanno costituendo una entro 60 giorni dall'esito positivo dell'istruttoria del bando.

# Documentazione

La documentazione cambia a seconda se l'attività è già costituita o da costituire.

**Imprese individuali/ Società costituite - Attività libero professionali individuali / Società tra professionisti costituite:**

- Format Business Plan
- Curriculum Vitae
- Dichiarazione sostitutiva Atto di Notorietà
- Dichiarazione Possesso dei Requisiti
- Dichiarazione riepilogativa
- Dichiarazione soci non in possesso dei requisiti

trovi i documenti da compilare nella cartella che hai scaricato.

# Documentazione

Attività libero professionali individuali / Società tra professionisti costituite:

- Format Business Plan
- Curriculum Vitae
- Conformità agli originali
- Dichiarazione Requisiti Soggettivi
- Dichiarazione Riepilogativa libero professionista.

trovi i documenti da compilare nella cartella che hai scaricato.

Per le attività libero professionali, sia in forma individuale che in forma di società tra professionisti (Stp) già avviate, sarà necessario aggiungere alla documentazione per la presentazione della domanda anche l'attestazione di iscrizione all'albo professionale / adesione all'associazione professionale.

# Documentazione

La documentazione cambia a seconda se l'attività è già costituita o da costituire.

Imprese individuali / Società costituite – Attività libero professionali individuali / Società tra professionisti non costituite:

- Format Business Plan
- Curriculum Vitae
- Conformità agli originali
- Dichiarazione possesso requisiti soggettivi
- Dichiarazione soci non in possesso dei requisiti

trovi i documenti da compilare nella cartella che hai scaricato.

# Documentazione

Attività libero professionali individuali / Società tra professionisti non costituite:

- Format Business Plan
- Curriculum Vitae
- Conformità agli originali
- Dichiarazione Requisiti Soggettivi
- Dichiarazione soci non in possesso requisiti (per società tra professionisti).

trovi i documenti da compilare nella cartella che hai scaricato.

# Il business plan

Un business plan è fondamentale quando si apre un'azienda, specialmente se si intende richiedere finanziamenti come "Resto al Sud".

Il business plan deve contenere una descrizione dettagliata dell'attività che si vuole avviare, compresi gli obiettivi, il mercato, la gestione, la struttura organizzativa e il piano finanziario.

Il business plan deve essere presentato in formato PDF e deve contenere le seguenti parti:

- Analisi di mercato
- Descrizione del prodotto o servizio offerto
- Pianificazione finanziaria
- Previsioni di reddito e di spesa
- Come il progetto imprenditoriale contribuirà allo sviluppo economico della regione del Mezzogiorno e alla creazione di nuovi posti di lavoro.

# E inoltre

## **STRUTTURA ORGANIZZATIVA:**

La compagine societaria deve essere composta da persone fisiche di età compresa tra i 18 e i 55 anni, residenti in una delle regioni del Mezzogiorno d'Italia.

## **PIANIFICAZIONE FINANZIARIA:**

Il business plan deve includere una pianificazione finanziaria dettagliata, che copra i costi ammissibili del progetto, come ad esempio:

- Costi di acquisto di macchinari, attrezzature, arredamento e programmi informatici
- Opere murarie o di ingegneria
- Spese per la gestione e il personale.

# E ancora

## **DESCRIZIONE DEL PRODOTTO O SERVIZIO:**

Il business plan deve descrivere in modo dettagliato il prodotto o servizio offerto, includendo informazioni sulla sua qualità, sulla sua differenziazione rispetto ai prodotti o servizi esistenti e sulle strategie di marketing e vendita.

## **PREVISIONI DI REDDITO E DI SPESA:**

Il business plan deve includere previsioni dettagliate di reddito e di spesa per il progetto, che siano realistiche e basate su dati attendibili.

## **SOSTENIBILITÀ ECONOMICA:**

Il business plan deve dimostrare come il progetto imprenditoriale sia sostenibile economicamente, con previsioni di reddito e di spesa che siano coerenti e realistiche

# Quasi tutto pronto

Avviare un'attività è incredibilmente eccitante, ma i dubbi all'inizio sono tanti. E c'è sempre il rischio di rinunciare a un sogno solo per la complessità di alcune pratiche o per colpa di una visione non ben definita.

Per questo abbiamo preparato per te e tutti quelli che si cimentano in questa vera e propria Impresa, il corso **Imprenditore da Zero**.

**6 lezioni video, 120 minuti di filmati.**

Materiali di autovalutazione della tua idea di prodotto o servizio.

**+ 3 bonus**

“Template Business Plan”

“Calcolatore Costi”

“Vademecum di Apertura Impresa”

**Il tutto a soli 29 € anziché 99 €.**

[SCOPRILO ORA](#)

# Cosa trovi nel corso

1. Scopri cosa significa essere un vero imprenditore, definire il tuo prodotto, trovare il cliente ideale e garantire il successo iniziale.
2. Impara a distinguerti dai concorrenti con prodotti unici e a infondere i tuoi valori personali per aumentare la motivazione e favorire la crescita.
3. Apprendi i segreti di una ricerca di mercato efficace, semplice e veloce, per superare i tuoi concorrenti in un pomeriggio.
4. Passa subito all'azione: dalle pratiche di apertura agli strumenti di controllo di gestione, scopri come scegliere il finanziamento giusto per lanciare la tua impresa.

## + 3 bonus

“Template Business Plan”

“Calcolatore Costi”

“Vademecum di Apertura Impresa”

**Il tutto a soli 29 € anziché 99 €.**

[SCOPRILO ORA](#)

# Inviare la domanda

Per presentare una domanda di Resto al Sud, seguire questi passaggi:

Accedi alla piattaforma Invitalia:

- Collegati al sito ufficiale di Invitalia ([www.invitalia.it](http://www.invitalia.it)).
- Clicca sulla sezione "Cosa facciamo" e poi su "Resto al Sud".
- Clicca sul pulsante "Presenta la domanda" per iniziare la procedura di presentazione della domanda

Compila la domanda:

- Se non sei già registrato, crea un account sulla piattaforma Invitalia.
- Inserisci i tuoi dati personali, come nome, cognome, e indirizzo email.
- Se sei un rappresentante legale di una società, assicurati di avere una firma digitale e un indirizzo di posta elettronica certificata

# Inviare la domanda

## Presenta la domanda:

- Una volta compilata la domanda, clicca sul pulsante "Invia" per inviarla all'indirizzo email che hai proposto.
- Riceverai una password di accesso per collegarti all'interno della piattaforma

## Colloquio online:

- Dopo la presentazione della domanda, Invitalia contatterà il soggetto proponente per un colloquio online.
- Durante questo colloquio, gli Analyst di Invitalia discuteranno con te e i tuoi soci del piano di impresa.

## Valutazione e finanziamento:

- L'istruttoria delle domande viene eseguita entro 120 giorni dalla scadenza della presentazione delle domande.
- Se la domanda è ammissibile, Invitalia contatterà il soggetto proponente per comunicare l'esito e procedere con il finanziamento

# Criteri di Valutazione

Assetto strutturale del soggetto realizzatore:

- Competenze ed esperienze del soggetto realizzatore rispetto all'iniziativa proposta (fino a 8 punti).
- Soggetto realizzatore a prevalente componente femminile e/o giovanile (punti variabili).

Pianificazione finanziaria:

- Previsioni di reddito e di spesa realistiche e coerenti con il piano di impresa.

Rilevanza occupazionale, sociale, culturale/turistica e ambientale:

- Incremento dell'occupazione (almeno +2 ULA: 16 punti; + 1 ULA 12 punti).
- Creazione di prodotti/servizi attualmente non presenti ma necessari per la comunità (12 punti).
- Creazione di prodotti e servizi per le fasce deboli (12 punti).
- Creazione di prodotti/servizi per la filiera culturale e turistica (12 punti).

# Criteri di Valutazione

Identificazione di collaborazioni e relazioni:

- Identificazione di eventuali collaborazioni e relazioni con altri soggetti pubblici, diversi dal Comune/i di riferimento, e privati anche internazionali utili per la creazione di ecosistemi produttivi, collaborativi e sostenibili nel tempo.

Business Plan Accurato:

- Il business plan deve essere dettagliato e realistico, includendo analisi di mercato, descrizione del prodotto o servizio, pianificazione finanziaria e previsioni di reddito e spesa.

Questi criteri sono essenziali per valutare la sostenibilità economica e sociale del progetto, nonché la capacità del soggetto realizzatore di presidiare il processo produttivo e di creare impatti positivi sul territorio

# Prepararsi al meglio

Il tuo business plan deve essere dettagliato e realistico, includendo analisi di mercato, descrizione del prodotto o servizio, pianificazione finanziaria e previsioni di reddito e spesa.

Assicurati di avere tutta la documentazione tecnica richiesta, come ad esempio format business plan, moduli società-imprese individuali costituite, modelli attività libero professionali individuali o società tra professionisti costituite, e attestazione di iscrizione all'albo professionale o adesione all'associazione professionale (nel caso di attività libero professionali).

Chiedi aiuto a chi ha già presentato la domanda, in particolare presta cura al business plan e ai numeri in gioco.

Affidati a professionisti del settore come noi. Aiutiamo le piccole e grandi imprese con strumenti mirati per raggiungere i loro obiettivi.

Possiamo aiutarti per il business plan e la preparazione al colloquio con Invitalia.

Questa brochure informativa è opera di Castro & Partners. In allegato con i nostri prodotti per le aziende.

Castro & Partners S.r.l.  
Via Margaritone, 30  
52100 Arezzo, Italia

P.IVA: 02453920510  
C.F.: 02453920510

[contatti@castroandpartners.com](mailto:contatti@castroandpartners.com)  
[castroandpartners@pec.it](mailto:castroandpartners@pec.it)  
[+39 0575 138 9257](tel:+3905751389257)